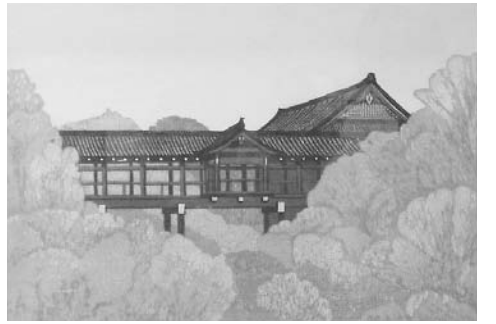


DF NOW

2009年4月発行 NO.11



牧野さんの作品「通天橋」(版画)

中間法人 ディレクトフォース 〒100-0003 千代田区一ツ橋1-1-1パレスサイドビル9F 電話03-5288-7560 発行人・田中健一 印刷・(株)ケーブプリント

第15回総会

難局を乗り越えるために 事業活動への会員のいっそうの協力を

第15回総会が2月23日学士会館で約240名の会員参加のもと開催されました。最初に田中代表から挨拶があり、続いて河村事務局長の事業報告、各事業部からの活動報告が行われました。世界的に経済危機が深刻化する厳しい環境において、DFがその理念を実現していくためには、事業活動のよりいっそうの拡大が求められます。そこで、今回はコンサル、ベンチャーに焦点を当て、その具体例を紹介しつつ、事業活動の内容を会員の方々に理解いただき、いっそうの協力をお願いします。

■コンサルティンクの仕組み

DFは一般企業や投資ファンド会社と業務委託契約を結び、委託契約料の支払いを受けています。

これら契約先から個別支援要請があれば、特定企業を顧客として紹介する営業支援やコンサルティンクを行っています。そのときに最適な会員にお願いし、顧客企業あるいはキーパーソンの紹介や業界情報の提供をし、成約に結びつくような後方支援を行っています。

会員には紹介料あるいは提携先がうまく成約できたときには成功報酬を支払うことになっています。

■投資ファンドに関して

一般的に投資ファンドの投資形態はバイアウト、MBO、M&Aなどです。そのファンドとのビジネスのために会員の方に次のようなことをお願いしたい。

・投資対象となる先の紹介
・ファンドから紹介依頼のあった投資候補企業や業界に関する情報提供

50年前、ゴルフを始めてすっかりその虜になった父が、庭にドライビングレンジを造って毎朝練習に励んでいた。ある日、父から「大学に入った方がいいが、毎日デモに出かける時間があるくらいなら、デモは止めてゴルフをやれ!それが嫌なら家を出て行け!」といわれ、不承不承、大学のゴルフ同好会に入会した。

卒業時のゴルフの腕は、たまには70台で廻ることもあるが、90台もすれば、大体85前後という程度であった。

社会人になって6年間の工場勤務のあと、東京本社の輸出部門に配属された頃に、父から「起伏の多い〇ゴルフ倶楽部は足が弱ったのでお前に譲る。」



半世紀のわがゴルフ

木原 誠

名義書換料の10万円は自分で払えと命ぜられた。若輩の身で〇ゴルフ倶楽部のメンバーになって、貰ったハンデいは13であった。

その後は5年間の米国駐在の時代を含めて、週末・祝日・夏休みは仲間を

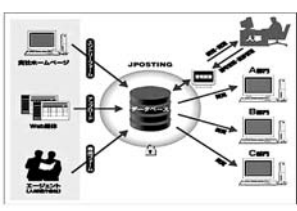
募って必ずゴルフであった。ゴルフの費用はプレーヤーの自己負担、営業活動の一環として接待する会社負担、接待をしてくれる相手の会社負担で、その割合は時代と共に変化があったように思うが、個人としても多くのお金と時間を割いてきた。この金と時間を他

会社の大先輩、92歳でエージシユート23回のT先輩に年々2〜3回はお伴する。80歳のI先輩は向上心旺盛で、2〜3か月に1回は「みてくれ!」と声をかけて下さる。70代前後の仲間とはいくつものゴルフ会がある。50代、60代の後輩連中は上達したと思うと挑戦



アドバイス、適任の方の紹介
・不動産ファンドの支援としてビルディングなどの不動産売買案件、あるいはその所有企業の紹介
・顧問契約締結の可能性のあるファン

「事例1」Jポスティンク社の「中途採用業務支援システム」への営業支援



業態: 中途採用業務を効率的に支援するシステムをASP方式で提供
導入メリット: コスト削減、業務軽減、スピードアップ、個人情報保護

リットがあります。DFは現在までに約500社を紹介し、150社で成約しています。

これまでの成功報酬の累計額は2500万円です。年間7〜8名以上の中途採用をしている企業の人事部長、人事担当役員を紹介していただきたい。

「事例2」ベネフィット・ワン社の「福利厚生業務の請負」への営業支援



業態: あらゆる福利厚生業務のアウトソーシングを引き受ける(業界NO.1)

企業が希望退職者を募集するとき、その退職社員に対する再就職支援業務を請け負っている会社。ここに依頼するメリットは、専門的な再就職支援のノウハウをも

「事例3」パソナキャリア社の「再就職支援業務」への営業支援



業態: 退職社員に対する再就職支援業務を企業から請負
導入メリット: 退職社員の再就職が短期間で達成できる

1. 活動の活性化
現在、実会員数は520名で、会の活動への参加状況を見ると、昨年1回でも勉強会に出席した会員は326名、部会に登録している方が約300名、1つ以上の同好会に入っている方が約200名、昨年DF事業の実務を担っていた会員が約200名というところで、520人の会員組織としては、これらの数はいいところだと思いますが、欲を言えば各活動にさらに100人ずつぐらい上乗せさせたいと考えています。

田中代表挨拶



2. 組織発展に向けて

ここ半年をかけて会員の方々と意見交換会を実施してきました。ご意見としてディレクトフォースは良い会社であるが、社会貢献出来ると期待して入ったのに自分にはお座敷が掛からないという声が多数ありました。現在約150名、全体の30%の人たちと意見交換しましたが、これらの人たちは活動に積極的な会員ですから、残り70%の人たちはもっと強いご不満を持っておられるかもしれません。

4. 組織の透明度を上げる

組織の透明度を上げ陳腐化を避けるため、事務局員の新陳代謝をはかることにしました。現在の70歳定年に加え、任期を3年とする内規を定めました。一度に全員が辞めると混乱するので経過措置として並行的に引き継ぐことも考えています。

5. 中間法人から一般社団法人に移行

昨年12月に法人法が施行され、中間法人は一般社団法人として取り扱われることになりました。正式には世話人からなる機関で決定後、定款変更の上で8月までに登記をする予定です。

新しい仕事を見つげるための事業开拓チームの立ち上げです。(詳しくは次ページ参照)
また各部会が大きくなりスキャンシップが足りなくなってきたので、もっと小集団活動を増やしていきます。既にアイデアが4、5件寄せられています。事務局も手伝いして小集団活動を更に活性化していきます。

3. 新しい私たちの社会貢献

皇居周辺の美化活動、国有林の保全活動、高齢者センター慰問などは継続してきますが、今年は技術部会から提案された、次世代に対する教育に取り組みます。具体的には今年の夏に催される横浜開港150周年記念行事の一つとして、小学生対象の公開実験を行います。

2009年4月~6月 DF Events Schedule

積極参加で交友を深めよう

4月3日(金)	DFゴルフ大会	習志野CC
4月14日(火)	15:00~18:30	
4月勉強会	樋渡利秋氏	学士会館
4月21日(火)	15:00~17:00	
監査役部会研修会(応用編)	大門高士氏	学士会館
4月24日(金)	15:00~17:00	
ベンチャー部会		学士会館
5月11日(月)	15:00~18:30	
5月勉強会	塚本勝巳氏	学士会館
5月18日(月)	15:00~18:00	
監査役部会研修会(応用編)	18:00~20:00	
	山内悦嗣氏ほか	学士会館
6月23日(火)	15:00~18:30	
6月勉強会	中村胤夫	学士会館

の道を探ることができません。DFはこれまで約50社を紹介し、8社が成約に至っています。会員の方へのお願い事項は、人員整理の可能性のある企業について公表前の情報提供と担当役員紹介をお願いしたい。

ベンチャーの活動状況と支援先
ベンチャー支援においては、大変規模の小さい、基盤の弱い企業が支援を求めているので、いろいろな角度から審査したほうが良いと考え世話役という制度をとり、5人の世話役で案件審査を行っています。

活動内容はベンチャー企業の営業支援で、2月現在営業支援を行っているのは16社です。
主としてベンチャーキャピタルからベンチャー企業の情報をもらって、事務局で審査を行い、DFとして支援するにふさわしいと判断したときに契約を結びます。

契約後チームを組んで、会員に人脈を通じて顧客となる企業紹介をお願いしています。会員の出身企業に無理強いをして頼み込むのではなく、コストダウンにつながる案件として紹介してもらおうものです。

成約した場合にはベンチャー企業から入金があり、大部分を紹介いただいた会員の方に報酬として還元することになっています。

新人監査役

川添 進一郎

DF会員でベンチャー企業の常勤監査役を経験された川添進一郎氏に、監査役の心構えについてうかがいました。

現役サラリーマン時代には常勤監査役と業務に関する事で突っ込んだ話し合いをした経験がない。管理担当役員の時、あるいは小さな会社の社長の時でもしかりだ。当時ではそれが極



めて普通のことであり、企業にとつて望ましい状況だったのかも知れない。

をしなければならぬか、いかなる役割を期待されているか知ることが必須だが、それにはDFの監査役部会研修カリキュラムを1年受講することがお勧めである。営業出身者であれ、技術系の人であれ監査役を受けける上で必要な基本知識と心構えが間違いなく身に付く。

会員の方は案件の紹介とお声掛けしたときよろしくご協力をお願いいたします。

現在の支援先の主な企業

- ・クローバーネットワークコム 電話番号履歴による信用情報サービス
- ・大成ブラス 金属と樹脂の接合技術
- ・ヒューモニー ネット利用の格安電報配達サービス
- ・ロゼッタ 自動翻訳サービス
- ・レスキューナウ 災害時の危機管理・初動支援サービス

DFの活性化のために 2つの組織がスタート

事業活動活性化のための 事業開拓チーム

ディレクトフォースでは「社会貢献活動・会員の皆様の満足度の向上・組織維持のための収益の創出」の一石三鳥を目指して、4つの事業部門（アカデミー、コンサル、サーチ、ベンチャー）で事業活動を行っています。

これまで会員の皆様にその機会のご紹介をお願いし、成約につなげて参りました。今後とも引き続き積極的に案件のご紹介をお願いします。

更に、この度、対外営業活動を強化するために「事業開拓チーム」を立ち上げました。具体的なアイデア（売り込み先、戦略など）をお持ちで、積極

・ブイキューブ WebによるTV会議システム

DFサーチ事業部からのお願い

現在サーチ事業部が直面している緊急の課題は求人企業をより多く集めることです。
これまで会員から紹介いただいた求人企業での採用決定率は70%と高い成約率であり、今後とも会員皆様からいっそうのご協力をお願いいたします。

このチームは自らのアイデアで活動するとともに、皆様から紹介いただく案件のフォローアップにも当たっていただきます。

会員の皆様に紹介いただきたい案件、事業開拓チームが開拓する案件の具体例としては次のようなものがあります。

1. 大学、大学院、市民講座などの開拓・紹介
2. コンサルティング契約締結先の開拓・紹介
3. 投資ファンド会社に対する投資対象先の紹介
4. 投資ファンド会社に対する不動産案件の紹介（売り、買い）
5. 営業支援案件の開拓・紹介
6. ベンチャー案件の開拓・紹介
7. 求人企業の開拓・紹介

監査役を引き受けてみて、DF監査役部会が作成した『理念』につくづく感心していると、広範な視点・勇気・人間力の三つのキーワードになると思っています。
ベンチャー企業の役員会で、ときに疑念を表明し、反対意見を述べながら経営陣に信頼され続けること、また管理職や社員から飾らない生の情報を入力できるような監査役であり続けるというのなかなか大変なことだ。まずはこの理念を理解し、情熱とか使命感を持つことが必要だと痛感する。

DFのプレゼンスを高める 広報委員会

社会貢献、情報発信を通じてDFの知名度を高めていくことは今後の組織拡大発展に向けて重要な課題ですが、そのためには対内、対外広報活動をいっそう積極化していく必要があります。
これまで実施してきた意見交換会の場でもその必要性の指摘を受け、広報のあり方を検討する場の設置提案を受けておりました。

そこで、このたび代表理事の諮問機関として広報委員会を立ち上げ、委員の方々に社会への情報発信、社内広報、メディア対応のあり方などについてお考えいただき、提言や企画立案をお願いすることになりました。
今回の呼びかけに対し15名の方がご参加下さり、そのうちの5名の方に当初の常任委員をお引き受けいただきました。

委員には報道関係出身者やこの分野で豊富な知識や経験、メディアの人脈をお持ちの方々に、すでに活動を開始していただいております。

今後、建設的な提言をいただくとともにDF事務局と一体となり、その企画推進にもご尽力いただく予定です。
会員のみなさまにも本件に関しご理解いただき、ご協力賜りますようお願いいたします。

- 高橋 邦雄 ①50年②社団法人日本鉄鋼連盟・エコ・サイエンス③法政大・経
- 松尾 正晴 ①40年②伊藤商事・センチュリーオートリース・イメー
- ワン 早稲田大・第一商
- 横内 俊夫 ①47年②東芝・芝浦メカトロニクス・芝浦目販機③東海大・工
- 川上 功 ①45年②東レ・東レファインケミカル③東京大・経
- 宮川 都吉 ①44年②広島大学教授・先端物質科学研究科③東京大大学院・農・博士課程
- 大槻 洋 ①42年②日本国有鉄道・レールシティ東開発・レールシティ西開発・東鉄工業・鉄道建築協会③東京大・工
- 山本 英昭 ①41年②三和銀行・三和投資顧問・明光ネットワークジャパン・アースア

新入会員紹介

- ①生年(西暦) ②経歴 ③学歴
- 入会者についての詳細はホームページを参照してください。
- 井上 啓司 ①50年②野村證券・クオカード・CSKグリーンサービス・東京グリーシステム③同志社大
 - 向坂 勝之 ①41年②新日本製鉄・日本オセ・日鉄鉱工
 - 増田 博 ①47年②日産ディーゼル③横浜市立大・商
 - 中村 悠一 ①44年②三菱化成・MCCPTAインディ
 - 成・三菱エンジニアリング
 - ア・三菱エンジニアリング
 - プラスチックス③九州大・工
 - 山路 一隆 ①46年②出光興産・出光石油化学・出光マテリアル・出光石油科学・メモリテック③東京大・工
 - 芥川 功 ①41年②旭化成・A&Mスチレン・旭有機材工業・日本クレノール③慶応

勉強会レポート

●詳しい内容はホームページをご覧ください●



講師・養老猛司

12月勉強会 「脳と健康」これからでも遅くない



講師・尾池和夫

2月勉強会 「オバマ政権と日米関係」



講師・柳井俊二

プレイザル③九州大・経
- 井上 啓司 ①50年②野村證券・クオカード・CSKグリーンサービス・東京グリーシステム③同志社大

同好会に興味のある方は事務局にご連絡下さい。世話人の方をご紹介します。

同好会ガイド

同好会名	世話人	会員数	開催頻度	活動内容
囲碁	川添進一郎	17	2ヶ月に1回	棋力は1級から6段クラスまで。5段を200点とした持ち点制で開催。会場は糖業会館
スキー	折茂 伸平	8	年4回	シーズンにスキーツアー実施。
登山	満岡 三信	12	毎月1回	原則月1回の例会を開催し、登山、ハイキングを行う。
ワイン	戸成 了晟	37	隔月奇数月	ワインをテーマにレクチャーを受け、料理とのマリアージュを楽しむ。年に1回ワイナリーを訪問。
ゴルフ	吉備 昭夫	57	年4回	楽しくプレーして親睦を深める。DF事務局主催の親睦ゴルフ大会年2回協賛。
テニス	近藤 勝重	17	年4回	例会を3、9月土曜日午後10時に田園都市線青葉台で。平日午前10時に井の頭公園などでプレー。
スキューバ	杉山 孝義	5	年2~3回	国内、海外をツアー。安全をモットーに海中散歩、魚との戯れを楽しむ。
釣り	福本 昌弘	8	2ヶ月に1回	釣り大会開催。
カラオケ	原 石根	36	月2回	会員の昔なじみの店を持ち回り。銀座、赤坂、六本木、新宿など。毎年1回暮れに1泊旅行実施。
コーラス	井上 高明	15	月2回	練習曲目は童謡、叙情歌、民謡、Popsなど(伴奏付)年2回の演奏会。気楽な雰囲気の中で仲間と楽しく歌う。複式呼吸による自然な発声法体得、脳の活性化。
麻雀	三木 延義	42	毎月1回	月1回の大会と年間通じての総合点数を競う。年1回地方にて麻雀&ゴルフのツアーを開催。
美術	安永 敬明	22	年1回総会	春に2泊3日のスケッチ旅行。秋に日帰りスケッチ実施。絵画展鑑賞。作品展開催。
蕎麦打ち	市古 紘一	25	毎月1回	奇数月は二八蕎麦打ち道場。偶数月は都内蕎麦名店巡り。年2回千代田区高齢者センターで蕎麦試食会のボランティア活動。
海外旅行	今井 智之	19	隔月奇数月	メンバーが体験した海外旅行をパソコンで写真紹介しながら発表、情報交換を行う。
写真	曾山 高光	13	隔月奇数月	例会は各会員が作品を発表、講師による講評。ほかに撮影会、技術勉強会、写真展見学。
映画	真木 郁夫	20	2ヶ月に1回	映画情報の交換会、映画鑑賞・論評会、勉強・発表会、講演会など。

編集後記

第15回総会で説明されたとおりの、100年に1度といわれる世界的な経済危機により、DFも厳しい運営を強いられることになりました。会員皆様のご協力をえながら乗り切りたいと思います。(常信)

- 北 伊佐男 ①44年②プリチストン③大阪大・工
- 加藤 栄 ①37年②高和興業③愛知県立一色高
- 横江 昭 ①30年②大和紡績・泰道リビング・ピージー・インターナショナル・フオーエム③慶応大・法
- 河辺 春喜 ①47年②日本長期信用銀行・三笠観光開発・北武蔵CC・大塚商会・サイオステクノロジー③九州大・法