



DF入会を呼びかける3つのポイント

1. 会員になることによって得られるメリットは何でしょうか？

DFへの入会の動機は様々ですが、会員になることによって得られるメリットは次の8つです。

- ① リタイア後も自己研鑽に励み合う仲間の集まりであり、勉強会や各種部会・研究会・同好会など価値ある生き方を求め、高みのある生活を求めるための多彩な活動が充実しています。
- ② リタイア後の人生の孤独を心より分かち合える良き友人や先輩をえることができます。
- ③ あらゆる業種の企業経験者や行政の専門家などつながりがありネットワークで多くの問題・課題の解決の糸口を見つけることができます。
- ④ 多忙な皆さんにかわって最新の情報や人生の知恵そして健康の情報などを集約しており、会員はそれを効率的に知ることができます。
- ⑤ 会員の皆さんが関わっておられる会社関係や人材育成などの問題の解決にかけては多くの蓄積と実績があります。
- ⑥ 今までの経験・知見をいかして子供たちの育成に寄与できる機会があり、価値ある人生につながります。
- ⑦ 会員としての信頼感で結ばれた安心で心強い仲間が広がります。多彩な同好会活動を楽しめ、常に活動的な会員人生を送ることができます。
- ⑧ 残る人生の意義と目的が明確になり、自分の人生に確信と誇りがもてるようになります。

2. 会員を増やすメリットは何でしょうか？

会員の中には「会員が増えらるとつながりが薄れ、中身が薄くなるのではないか？」「今のメンバーのままで十分、新しいメンバーは必要ない」「会員にとって何のメリットがあるのか？」と考える方もいらっしゃいます。会員を増やすことは会員にとって大きなメリットが4つあります。

- ⑨ 会員数が増えることで教育支援や企業支援に役立つ知恵と経験が増えます。会員を増やすのは自分の教師を新たに迎えることです。
- ⑩ 新しい会員が絶えず入会することで、部会・研究会・同好会などに新風が吹き込まれ活性化しますし、会員としての信頼感で結ばれた安心で心強い仲間が広がります。
- ⑪ 会員の数は社会的に発言力と比例し、DF活動をより広く実現する力となります。
- ⑫ 会の財政的基盤を強くし、より幅広く積極的な活動を実現することができます。



3. どのように入会をよびかけるといいのでしょうか？

まず、会員自身がDFから得られるメリットを十分に活用し、その魅力を感じ取っていただくことです。DFの魅力は、DFの中に流れるあたたかさ、そしてまだまだ若くて元気な姿です。

会員を増やすには、やはり会員が自分と親しい人、知っている人に日常的にDFの魅力について話してくださることが一番確実です。

入会のよびかけのポイントは下記の5つです。

- ⑬ DFの例会や活動に参加して自分が「よかった」と感じたことを率直に知り合いの人に話し入会をすすめてください。
- ⑭ DFの例会や活動・行事に積極的にお知り合いの方をお誘いください。
- ⑮ DFの広報誌やホームページ、案内などをお知り合いの方にもお見せください。
- ⑯ 悩んでいる仲間やお知り合いの人がいたら、DFの事務局に連絡を取り、訪問の機会を設けてください。
- ⑰ DFへの入会をよびかけることは間違いなく相手の方のためになると確信をもってお誘いください。
- ⑱ お誘いしたときに、ホームページを見るように勧めてください。

[我が国随一の交流ソサイエティ「ディレクトフォース」\(directforce.org\)](http://directforce.org)

結び

私たちDFの会員は会社を離れて、肩書の名刺を使わないで生きていく立場になっています。今までいかに会社の様々なサポートの下で生きてきたかに改めて気が付きます。これからは全ての事柄を自分で解決しなくてはならなくなります。

その時に、DFの仲間に相談できれば本当に心強いのです。3人寄れば文殊の知恵と言いますが、DFには600人もの仲間がいます。事務局にもすぐ相談できる人がいます。

会社をはなれての仲間が出来ることは、人生の幅が何倍にも広がります。

DFは皆さまがご紹介いただける方々のご入会を大歓迎いたします。

ようこそDFへ！



以上